



Chabert & Guillot
NOUGAT DEPUIS 1848

175 ANS

NOUGAT CHABERT & GUILLOT
RECRUTE !

Rejoignez-nous

COORDINATEUR DES VENTES DIRECTES (H/F)

Rattaché(e) au Responsable des ventes directes

Vous êtes gourmand(e) et vous aimez partager vos expériences dans des moments remplis de convivialité, alors vous partagez nos valeurs.

En tant que Coordinateur des ventes directes, vous intervenez de manière transverse sur plusieurs canaux de vente (magasins, e-commerce et clientèles spécifiques) afin de contribuer au développement du chiffre d'affaires et à l'optimisation de l'expérience client.

Missions principales

- Vous assurez le **suivi et l'analyse des performances commerciales** (chiffre d'affaires, panier moyen, trafic, taux de conversion) et proposez des actions d'optimisation.
- Vous **coordonnez les opérations commerciales et le merchandising**, en veillant à la cohérence de l'offre, des prix, des stocks et des supports de communication (PLV), tout en accompagnant les équipes en magasin (organisation, plannings).
- Vous participez à l'**animation du site e-commerce** (mise en avant des produits, campagnes commerciales, rédaction de contenus) et suivez les performances associées.
- Vous gérez et développez un **portefeuille de clients BtoB (CSE, GIE, VIP)** : fidélisation et satisfaction client.
- Vous concevez et déployez des **offres commerciales ciblées** (catalogues, promotions, campagnes dédiées) en vous appuyant sur la segmentation des bases clients.
- Vous contribuez aux **réponses aux appels d'offres** et au développement de nouveaux partenariats.
- Vous accompagnez le développement du réseau physique en participant à des projets d'**ouverture de points de vente, corners et dispositifs expérientiels**, en lien avec le responsable des ventes directes.

Profil recherché

Formation Bac à Bac+2, avec une expérience en retail, commerce et/ou e-commerce.

À l'aise avec les outils digitaux et l'analyse des données commerciales, vous savez piloter l'activité et travailler en transversal.

Une première expérience en management est appréciée.

Qualités nécessaires

Doté(e) d'un fort sens commercial et orienté(e) résultats, vous maîtrisez l'analyse des ventes et les outils de suivi.

Organisé(e) et rigoureux(se), vous avez de solides capacités de coordination.

Vous possédez un excellent relationnel avec des interlocuteurs variés (magasins, CSE, clients VIP) et adoptez un management opérationnel et participatif.

Autonome, dynamique et force de proposition, vous appréciez le travail en équipe.

Pour postuler merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) à
Responsable Ressources Humaines, NOUGAT CHABERT & GUILLOT

recrutement@nougat-chabert.com





NOUGAT CHABERT & GUILLOT
RECRUTE !

Rejoignez-nous

COORDINATEUR DES VENTES DIRECTES (H/F)

Rattaché(e) au Responsable des ventes directes

Poste

Basé à **Montélimar**.

CDI - 35h – Poste à pouvoir dès que possible

Statut : Agent de maîtrise

Déplacements possibles.

Salaire : 32-36K€ (dont 13 mois et prime d'objectif) selon profil

Avantages sociaux : mutuelle, titres restaurant, prévoyance, retraite supplémentaire, PEE, CSE

Chez NCG, nous sommes partie intégrante dans la création d'une culture inclusive qui nourrit la croissance personnelle, de façon à contribuer à notre progrès collectif. Nous croyons que chaque individu augmente la diversité, la complémentarité et l'efficacité de nos équipes.



Pour postuler merci d'adresser votre candidature (CV + lettre de motivation) à
Responsable Ressources Humaines, NOUGAT CHABERT & GUILLOT

recrutement@nougat-chabert.com



